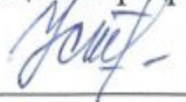


Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Стегний Кирилл Владимирович
Должность: И.о. ректора
Дата подписания: 25.09.2026 05:43:03
Уникальный программный идентификатор:
d59234ba928aea5c04c54eb9013a367220b6b2ae

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тихоокеанский государственный медицинский университет»
Министерства здравоохранения Российской Федерации

УТВЕРЖДЕНО
Заведующий кафедрой

Устинова Л.В.
«23» июня 2026 г.

**МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ДЛЯ ПРЕПОДАВАТЕЛЕЙ И
ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ
Б1.В.08 Фармацевтический маркетинг**

(наименование дисциплины (модуля))

Специальность	33.05.01 Фармация (код, наименование)
Уровень подготовки	специалитет
Направленность подготовки	(02 Здравоохранение (в сфере обращения лекарственных средств и других товаров аптечного ассортимента)
Форма обучения	очная
Срок освоения ООП	5 лет (нормативный срок обучения)
Институт/кафедра	фармации

При разработке методических рекомендаций для преподавателей и обучающихся по дисциплине Б1.В.08 Фармацевтический маркетинг

1) ФГОС ВО по направлению подготовки (специальности) 33.05.01 Фармация

утвержденный Министерством образования и науки РФ «27» марта 2018 г.

2) Учебный план по специальности 33.05.01 Фармация, направленности 02 Здравоохранение (в сфере обращения лекарственных средств и других товаров аптечного ассортимента)

утвержденный ученым советом ФГБОУ ВО ТГМУ Минздрава России
«27» марта 2026 г., Протокол № 1-7/25-26.

Методические рекомендации для преподавателей и обучающихся по дисциплине Б1.В.08 Фармацевтический маркетинг разработаны авторским коллективом кафедры фармации ФГБОУ ВО ТГМУ Минздрава России, под руководством заведующего кафедрой д-р. фарм. наук Устиновой Любови Викторовны

Разработчики:

<u>Зав. кафедрой</u>	<u>Д-р фарм.н., доцент</u>	<u>Устинова Любовь Викторовна</u>
(занимаемая должность)	(ученая степень, ученое звание)	(Ф.И.О.)

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Методические рекомендации по изучению дисциплины Б1.В.08 Фармацевтический маркетинг представляют собой комплекс рекомендаций и разъяснений, позволяющих оптимальным образом организовать процесс изучения данной дисциплины.

Для лучшего освоения материала и систематизации знаний по дисциплине Б1.В.08 Фармацевтический маркетинг необходимо регулярно разбирать материалы лекций, отвечать на вопросы для самоконтроля. Во время самостоятельной проработки лекционного материала особое внимание следует уделять возникающим вопросам, непонятным терминам, спорным точкам зрения. В случае необходимости обращаться к преподавателю за консультацией. Лекционный материал организует мыслительную деятельность обучающихся, а практические занятия обеспечивают глубину усвоения материала дисциплины.

При подготовке к практическому занятию особое внимание необходимо обращать на содержание основных положений и выводов, объяснение явлений и фактов, уяснение практического приложения рассматриваемых теоретических вопросов. В процессе этой работы студент должен стремиться понять и запомнить основные положения рассматриваемого материала, примеры, поясняющие его, а также разобраться в иллюстративном материале.

Для организации самостоятельного изучения тем дисциплины Б1.В.08 Фармацевтический маркетинг используются материалы фондов оценочных средств.

Самостоятельная работа студентов обеспечивается следующими условиями:

1. наличие и доступность необходимого учебно-методического и справочного материала;
2. создание системы регулярного контроля качества выполненной самостоятельной работы;
3. консультационная помощь преподавателя.

Методический материал для самостоятельной подготовки представляется в виде литературных источников. В список учебно-методических материалов для самостоятельной работы обучающихся входит перечень библиотечных ресурсов учебного заведения и других материалов, к которым обучающийся имеет возможность доступа.

Самостоятельная работа – вид контактной внеаудиторной работы преподавателей и обучающихся по дисциплине. Контроль самостоятельной работы Б1.В.08

Фармацевтический маркетинг осуществляется ведущим преподавателем. Оценка самостоятельной работы учитывается при проведении промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине Б1.В.08 Фармацевтический маркетинг.

Текущий контроль по дисциплине Б1.В.08 Фармацевтический маркетинг предназначен для проверки индикаторов достижения компетенций, стимулирования учебной работы обучающихся и совершенствования методики освоения новых знаний. Текущий контроль по дисциплине Б1.В.08 Фармацевтический маркетинг проводится в течение семестра по всем видам и разделам учебной дисциплины, охватывающим компетенции, формируемые дисциплиной: опросы, тестирование, доклады. Текущий контроль знаний студентов, их подготовки к практическим занятиям осуществляется на каждом занятии.

Промежуточная аттестация предназначена для определения уровня освоения индикаторов достижения компетенций. Проводится в форме зачета после освоения обучающимся всех разделов дисциплины и учитывает результаты обучения по дисциплине Б1.В.08

Фармацевтический маркетинг по всем видам работы студента на протяжении всего периода обучения по дисциплине Б1.В.08 Фармацевтический маркетинг.

Время, отведенное для промежуточной аттестации, указано в графике учебного процесса.

Задания для практических работ, а также задания для подготовки к текущему и промежуточному контролю приведены в фонде оценочных средств по дисциплине Б1.В.08

Фармацевтический маркетинг. При необходимости следует обращаться за консультацией к преподавателю. Перед консультацией, необходимо хорошо продумать

вопросы, которые требуют разъяснения.

2. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ К ЛЕКЦИОННЫМ ЗАНЯТИЯМ

Таблица 1. Методические указания к лекционным занятиям по дисциплине
Б1.В.08 Фармацевтический маркетинг

Тема №1 Фармацевтический маркетинг и логистика: организация движения аптечных товаров	
Продолжительность лекционного занятия (в академических часах):	2
Цель лекционного занятия: рассказать обучающимся о взаимосвязи маркетинга и логистики при организации движения аптечных товаров	
План лекции, последовательность ее изложения: 1. Понятия товародвижения и логистики 2. 7 правил логистики 3. Задачи логистики. Виды. 4. Фармацевтическая логистика. Взаимодействие с маркетингом. 5. Логистические каналы. Классификация. 6. Классификация методов сбыта. 7. PUSH и PULL – стратегии производителя. 8. Выбор поставщика.	
Рекомендованная литература: Трофимова, Е. О. Маркетинг в фармации: методология исследований фармацевтического рынка : учебное пособие для вузов [Электронный ресурс] М. : Издательство Юрайт, 2024. - 114 с. - URL: https://urait.ru Фармацевтический маркетинг : учебник [Электронный ресурс] Н. И. Суслов, М. Е. Добрусина, А. А. Чурин, Е. А. Лосев. Издательство Юрайт, 2025. - 319 с. - URL: https://urait.ru	
Тема №2. Товарная политика в фармацевтическом бизнесе	
Продолжительность лекций (в академических часах):	2
Цель лекции: ознакомить обучающихся с понятием товар и рассмотреть ассортиментные группы предприятия, основные показатели ассортимента и методы управления им.	
План лекции, последовательность ее изложения: 1. Понятие товарной политики 2. Товар и его классификации 3. 3-х уровневый анализ товара 4. Жизненный цикл товара 5. Ассортиментная политика. Понятие. 6. Основные задачи и направления ассортиментной политики 7. Маркетинговые показатели ассортимента	

- 8.Экономические показатели ассортимента
- 9.Фармакоэкономические показатели ассортимента
- 10.Управление ассортиментом

Рекомендованная литература:

Трофимова, Е. О. Маркетинг в фармации: методология исследований фармацевтического рынка : учебное пособие для вузов [Электронный ресурс] М. : Издательство Юрайт, 2024. - 114 с. - URL: <https://urait.ru>

1. Фармацевтический маркетинг : учебник [Электронный ресурс] Н. И. Суслов, М. Е. Добрусина, А. А. Чурин, Е. А. Лосев. Издательство Юрайт, 2025. - 319 с. - URL: <https://urait.ru>

3. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ К ПРАКТИЧЕСКИМ ЗАНЯТИЯМ

Таблица 2. Методические указания к практическим занятиям по дисциплине

Б1.В.08Фармацевтический маркетинг

Тема №1. Фармацевтический маркетинг и логистика: организация движения аптечных товаров.	
Продолжительность практического занятия (в академических часах):	4
Цель практического занятия: закрепить полученные знания о фармацевтическом маркетинге, логистике и их взаимосвязи при организации движения товаров, решить задачи по выбору поставщика и оценить приемлемость различных логистических каналов в настоящее время	
Условия для проведения занятия: аудитории, оснащенные мультимедийным оборудованием, учебная доска, наличие методических разработок по дисциплине, образовательное пространство ауд. 211-002	
Самостоятельная работа обучающегося: Работа с учебной литературой.	
Методы контроля полученных знаний и навыков: тестирование, обсуждение ситуационных задач	
Рекомендованная литература: Трофимова, Е. О. Маркетинг в фармации: методология исследований фармацевтического рынка : учебное пособие для вузов [Электронный ресурс] М. : Издательство Юрайт, 2024. - 114 с. - URL: https://urait.ru Фармацевтический маркетинг : учебник [Электронный ресурс] Н. И. Суслов, М. Е. Добрусина, А. А. Чурин, Е. А. Лосев. Издательство Юрайт, 2025. - 319 с. - URL: https://urait.ru	
Тема № 2. Товарная политика в аптеке	
Продолжительность практического занятия (в академических часах):	4

Цель практического занятия: закрепить полученные знания об особенностях формирования товарной политики в аптеке, освоить матрицу жизненного цикла товара и её практическую направленность, на примере ассортиментных линеек рассмотреть маркетинговые, фармако-экономические и экономические показатели
Условия для проведения занятия: аудитории, оснащенные мультимедийным оборудованием, учебная доска, наличие методических разработок по дисциплине, образовательное пространство ауд. 211-002.
Самостоятельная работа обучающегося: Работа с учебной литературой.
Методы контроля полученных знаний и навыков: тестирование, решение задач

Рекомендованная литература:

Трофимова, Е. О. Маркетинг в фармации: методология исследований фармацевтического рынка : учебное пособие для вузов [Электронный ресурс] М. : Издательство Юрайт, 2024. - 114 с. - URL: <https://urait.ru>

Фармацевтический маркетинг : учебник [Электронный ресурс] Н. И. Суслов, М. Е. Добрусина, А. А. Чурин, Е. А. Лосев. Издательство Юрайт, 2025. - 319 с. - URL: <https://urait.ru>

4. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ К ПРОВЕДЕНИЮ ТЕКУЩЕГО И ПРОМЕЖУТОЧНОГО КОНТРОЛЯ

Таблица 3. Методические указания к проведению текущего и промежуточного контроля по дисциплине

Вид аттестации	Форма аттестации
Текущий контроль	- проведение и оценка устных или письменных опросов на лекциях и практических занятиях; - проверка и оценка выполнения заданий на практических занятиях; - проверка и оценка выполнения самостоятельных и контрольных заданий на практических занятиях; - проверка и оценка качества ведения конспектов.
Промежуточная аттестация	проводится в форме письменного зачета, на котором оценивается степень сформированности у обучающихся компетенций, в зависимости от типов задач профессиональной деятельности.

5 ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ И ИНВАЛИДОВ

5.1. Наличие соответствующих условий реализации дисциплины Б1.В.08 Фармацевтический маркетинг Для обучающихся из числа инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ) на основании письменного заявления дисциплина реализуется с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья (далее - индивидуальных особенностей). Обеспечивается

соблюдение следующих общих требований: использование специальных технических средств обучения коллективного и индивидуального пользования, предоставление услуг ассистента (помощника), оказывающего такому обучающемуся необходимую техническую помощь, обеспечение доступа в здания и помещения, где проходят занятия, другие условия, без которых невозможно или затруднено изучение дисциплины.

5.2. Обеспечение соблюдения общих требований

При реализации дисциплины на основании письменного заявления обучающегося обеспечивается соблюдение следующих общих требований: проведение занятий для обучающихся-инвалидов и лиц с ОВЗ в одной аудитории совместно с обучающимися, не имеющими ограниченных возможностей здоровья, если это не создает трудностей обучающимся; присутствие в аудитории ассистента (ассистентов), оказывающего(их) обучающимся необходимую техническую помощь с учетом их индивидуальных особенностей; пользование необходимыми обучающимся техническими средствами с учетом их индивидуальных особенностей.

5.3. Доведение до сведения обучающихся с ограниченными возможностями здоровья в доступной для них форме всех локальных нормативных актов ФГБОУ ВО ТГМУ Минздрава России.

Все локальные нормативные акты ФГБОУ ВО ТГМУ Минздрава России по вопросам реализации дисциплины (модуля) доводятся до сведения обучающихся с ОВЗ в доступной для них форме.

5.4. Реализация увеличения продолжительности прохождения промежуточной аттестации по отношению к установленной продолжительности для обучающегося с ограниченными возможностями здоровья

Форма проведения текущей и промежуточной аттестации по дисциплине для обучающихся инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья устанавливается с учетом индивидуальных психофизических особенностей (устно, письменно на бумаге, письменно на компьютере, в форме тестирования и т.п.). Продолжительность прохождения промежуточной аттестации по отношению к установленной продолжительности увеличивается по письменному заявлению обучающегося с ограниченными возможностями здоровья. Продолжительность подготовки обучающегося к ответу на зачете увеличивается не менее чем на 0,5 часа.

6. КАДРОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Состав научно-педагогических работников, обеспечивающих осуществление образовательного процесса по дисциплине Б1.В.08 Фармацевтический маркетинг соответствует требованиям ФГОС ВО по специальности 33.05.01 Фармация и размещен на сайте образовательной организации.

