

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Шуматов Валентин Борисович

Должность: Ректор

Дата подписания: 29.03.2024 15:04:18

Уникальный программный код:

1cef78fd73d75dc6ecf72fe1eb94fe<sup>387a7985d2657b784ee019hf8a794ch4</sup>

Министерства здравоохранения Российской Федерации

«УТВЕРЖДАЮ»

Заведующий кафедрой

 Кадыров Р.В./

## ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

### основной образовательной программы

### высшего образования

Б1.В.ДВ.03.01 Управление конфликтами

**Направление подготовки** 32.04.01 Общественное здравоохранение  
**(специальность)**

**Уровень подготовки** Магистратура

**Направленность подготовки** 02 Здравоохранение

**Сфера профессиональной** в сфере организации системы  
**деятельности** здравоохранения в целях обеспечения  
общественного здоровья

**Форма обучения** очная

**Срок освоения ООП** 2 года

**Институт/кафедра** Общепсихологических дисциплин

Владивосток – 2022

## **1. ВВОДНАЯ ЧАСТЬ**

**1.1. Фонд оценочных средств** дисциплины Б1.В.ДВ.03.01 Управление конфликтами регламентирует формы, содержание, виды оценочных средств для текущего контроля, промежуточной аттестации и итоговой (государственной итоговой) аттестации, критерии оценивания дифференцированно по каждому виду оценочных средств.

**1.2. Фонд оценочных средств определяет уровень формирования у обучающихся установленных в ФГОС ВО и определенных в основной образовательной программе высшего образования по специальности 32.04.01 Общественное здравоохранение (уровень магистратуры), направленности 02 Здравоохранение (в сфере организации системы здравоохранения в целях обеспечения общественного здоровья) универсальных (УК) компетенций** (Основная образовательная программа высшего образования по специальности 32.04.01 Общественное здравоохранение (уровень магистратуры), направленности 02 Здравоохранение (в сфере организации системы здравоохранения в целях обеспечения общественного здоровья) пункт Универсальные компетенции выпускников и индикаторы их достижения (УК-3).

## **2. ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ**

### **2.1. Виды контроля и аттестации, формы оценочных средств**

№ п/п	Виды контроля	Оценочные средства*	
		Форма	
1	2	3	
1	Текущий контроль	Комплект вопросов для устного опроса обучающихся (разминка).	
		Групповая дискуссия	
		Ситуационные задачи ( <i>работа в микрогруппах</i> )	
2	Промежуточная аттестация	Список тестовых вопросов	
		Реферат	
		Вопросы к зачету для устного собеседования	

### **3. Содержание оценочных средств текущего контроля**

#### **3.1. Комплект вопросов для устного опроса обучающихся (разминка).**

- 1.Межкультурная коммуникативная компетентность как интегративная способность межкультурного общения
- 2.Классификация типов коммуникативной личности
- 3.Теории конфликта
- 4.Периодизация истории отечественной конфликтологии
- 5.Сущность конфликта, объект и предмет конфликтологии
- 6.Понятие организационной конфликтологии
- 7.Динамика и структура организационного конфликта

#### **3.2. Групповая дискуссия**

#### **Групповая дискуссия Психология переговорного процесса по разрешению конфликтов**

Цель занятия. Отработка навыков делового общения в переговорах, урегулирование конфликта, достижение соглашения.

Роли для участия в групповой дискуссии

1. Специалисты, ведущие переговоры, не менее трех человек. Обычно это лица, облеченные властью, полномочиями и доверием той стороны, которую они представляют. Кроме того, они должны быть людьми, принимающими решения, в том числе и в изменившихся обстоятельствах.

2. Группа экспертов, их задача — дать оценочную экспозицию конфликта. Экспертные решения и оценки должны носить предметный характер. Оценивая решения, принятые в процессе переговоров, эксперты должны подсчитать конкретные убытки и потери и выявить ошибки и их негативные последствия, предложить варианты действий. (Не менее трех человек.)

3. Группа аналитиков, их задача — осуществить прогнозирование на перспективу, проанализировать предлагаемые экспертами и переговорщиками решения с точки зрения их эффективности, появления потенциальных проблем. (Не менее трех человек.)

#### 1 этап. Подготовка

- Создание игровых команд: специалисты по переговорам — по три человека от каждой из сторон; эксперты, аналитики.

- Описание сложившейся ситуации, конфликта между сторонами. Примечание. Ситуацию можно предложить из реальной практики или дать слушателям возможность придумать ее самим.

- Создать документ — Пакет предложений. В него входит несколько статей. Одна из них — описание конфликта в терминах, принятых обеими сторонами. Это уже первый шаг к будущей договоренности. Далее описываются взаимные претензии. Список претензий должен быть достаточным для выражения собственной позиции, аргументированным и не чрезмерным. Пакет предложений включает в себя:

1. Преамбула — в ней оговариваются цели, интерес и отношение к спорному положению.

2. Детализация преамбулы в формулировке собственной позиции по всем аспектам спорного положения.

3. Претензии к партнерам. Необходимо выделить принципиальные претензии и второстепенные. Первые описываются в категорических выражениях, а вторые по типу: «к тому же...», «следует добавить, что...»

4. Экспертные оценки, характеризующие те или иные положения.

Группы экспертов и аналитиков готовят встречные предложения, описывая их значимость, эффективность и прогнозируя возможные последствия.

#### II этап. Регламент

Регламент должен определять: место, время, характер и упорядоченность переговоров. Регламент состоит из следующих частей.

1. Преамбула регламента — констатация общей цели переговоров, их характера, содержания и оснований. Цели переговоров должны определяться взаимным соглашением.

2. Формулирование характера переговоров связано с ориентацией на взаимосогласование, рассмотрение претензий, разбор конфликта, двусторонние или многосторонние переговоры, обращение к третьим лицам, предварительные раунды консультаций и т. п.

3. Соглашение относительно участников переговорного процесса, их полномочий, представительности.

4. Формулирование санкций, которые определяются как меры наказания, следующие за нарушение регламента.

5. Диспозиция — согласование места и времени проведения самих переговоров, консультаций, встреч посредников и пр.

Примечание. Выработка той или иной формулы регламента проводится на закрытых совещаниях каждой команды. Эксперты и аналитики могут вносить свои предложения каждой из сторон. Кроме того, проводятся предварительные раунды консультаций команд.

По итогам II этапа принимается согласованный регламент.

#### III этап. Решения

Началом данного этапа служит принятие взаимосогласованного пакета предложений. Реализация данного этапа будет продуктивной, если предыдущие этапы дали соответственно конструктивные результаты. Решение выражается в намерении обеих сторон действовать в направлении формулирования общих соглашений.

#### IVэтап. Соглашения

Это последний этап переговоров. Он предполагает, что участники игры совершают несколько последовательных шагов:

1. Формулирование достигнутых договоренностей в виде соглашений.
2. Формулирование заключительного протокола.

Выработка Соглашения и Протокола тоже предполагает свою тактику, маневры, уступки и твердость позиции.

Заключительные документы переговоров оформляются в виде соответствующих соглашений

### **1.3. Ситуационные задачи (работа в микрогруппах)**

**ОЗНАКОМЬТЕСЬ С СИТУАЦИЕЙ И ДАЙТЕ РАЗВЕРНУТЫЕ ОТВЕТЫ НА ВОПРОСЫ**

Разбейтесь на пары и с помощью диалога попробуйте разрешить следующие педагогические ситуации: а) Студент систематически нарушает дисциплину на уроках. Цель - выяснить с помощью речевого общения причины данного поведения. Один студент играет роль учителя, другой - ученика. б) Студент, успеваемость которого была довольно хорошей, вдруг стал плохо учиться. Цель преподавателя - выявить причины и наметить пути для исправления ситуации. в) Студентка, успеваемость которой была довольно посредственной, стала вызывающе вести себя, стараясь привлечь внимание группы. Цель преподавателя - выяснить причины ее поведения и наметить пути коррекции

Составьте общую схему работы по профилактике и прогнозированию конфликтов данного типа

Общая схема работы: 1. Личное собеседование по схеме открытого диалога. 2. Объявление своих мыслей и версий. 3. Доказательство своих версий. 4. Проговаривание своих чувств. 5. Выслушивание аргументов второй стороны. 6. Применение Я-высказываний. 7.

Выслушивание чувств партнера. 8. Разработка общей тактики поведения. 9. Определение перспектив нового поведения.

выставляется студенту, если он активно участвовал в работе над ситуацией, был организатором в своей малой группе, предложил верное решение

Критерии оценки:

Максимальное количество баллов за творческое задание – **5 баллов**

**Оценка «отлично» (5 баллов)** выставляется микрогруппе, если она демонстрирует точное понимание задания. Наблюдаются точное и творческое выполнение задания и способность отстаивать точку зрения своей микрогруппы, способность делать выводы. Микрогруппа активно отвечает на все заданные вопросы других микрогрупп. Отмечается высокая активность в общем обсуждении проблемы.

**Оценка «хорошо» (4 балла)** выставляется микрогруппе, если она демонстрирует точное понимание задания и его выполнение с незначительными ошибками. Наблюдаются способность отстаивать точку зрения своей микрогруппы, способность делать выводы. Микрогруппа активно отвечает на большинство заданных вопросов других микрогрупп. Отмечается высокая или средняя активность в общем обсуждении проблемы.

**Оценка «удовлетворительно» (3,5 балл)** выставляется микрогруппе, если она демонстрирует достаточное понимание задания, допускается его выполнение со значительными ошибками. Наблюдается нерешительность при отстаивании точки зрения своей микрогруппы, неспособность делать выводы. Микрогруппа отвечает на 1-2 задаваемых вопросов. Отмечается низкая активность в общем обсуждении проблемы.

**Оценка «неудовлетворительно» (0-3 баллов)** выставляется микрогруппе, если она демонстрирует полное непонимание задания, даже при наводящих и уточняющих вопросах со стороны преподавателя, либо выполняет его с критическими ошибками.

## **2. Содержание оценочных средств промежуточной аттестации**

### **4.1. Список тестовых вопросов**

Отметьте правильные ответы

1. Представление субъекта о том, как оппонент воспринимает конфликтную ситуацию называется:

- а) стереотипом
- б) прогнозированием

в) атракцией

г) рефлексией

2. Комплекс общих и специальных мероприятий в организации жизнедеятельности субъектов социального взаимодействия, который исключает или сводит к минимуму вероятность возникновения конфликтов между ними:

- а) профилактика конфликтов

б) медиация

в) разрешение конфликтов

г) принципы урегулирования конфликтов

3. Воздействие на ситуацию, в результате которого ликвидируются основные структурные элементы конфликта:

- а) устранение конфликта

б) компромисс

в) соперничество

г) медиация

4. Соперничество, компромисс, сотрудничество, избегание и приспособление это разновидности:

- а) стратегий поведения в конфликте

б) критериев конструктивного завершения конфликта

в) приемов воздействия на оппонента

г) форм урегулирования

3. Побуждения к вступлению в конфликт, связанные с удовлетворением потребностей оппонента:

- а) мотивы конфликта

б) функции конфликта

в) информационная модель конфликта

г) психологическая структура конфликта

4. Активная кооперативная стратегия разрешения проблемной ситуации, основой которой выступает принцип «взаимного и максимального выигрыша всех сторон – это:

- а) сотрудничество

б) компромисс

в) концентрация

г) децентрация

5. Функция медиатора в конфликте заключается в:

- а) посредничестве в урегулировании

б) организации столкновения сторон

в) планировании конфликта

г) подстрекательству участников

6. Организационные конфликты по своей функциональности преимущественно носят:

а) амбивалентный характер

б) деструктивный характер

в) конструктивный характер

г) антагонистический характер

7. Совокупность специальных методик обследования групповых явлений и психологических методов сбора информации составляют основу:

а) диагностического инструментария в изучении конфликтов б) методических принципов в конфликтологии

в) методологии междисциплинарного принципа в конфликтологии

г) технологий исследования конкретного конфликта

8. Социально-психологическая характеристика личности, содержанием которой выступают понимание природы противоречий и конфликтов между людьми, установки на конструктивное разрешение конфликтов:

а) конфликтологическая компетентность

б) конфликтостойчивость

в) конфликтогенность

г) компромисс

9. Тип удовлетворяемой потребности, глубина противоречий, интенсивность и время протекания, функциональные последствия, сферы жизнедеятельности, участники-субъекты конфликта, выступают:

а) основаниями классификации конфликта

б) причинами социальных конфликтов

в) разновидностями объектов конфликта

г) структурой конфликта

10. Совокупность приемов воздействия на оппонента и условие реализации стратегии поведения в конфликте – это:

а) тактика поведения в конфликте

б) исход конфликта

в) условие урегулирования конфликта

г) сущность конфликтного противодействия оппонентов

11. Ориентация личности (группы) по отношению к конфликту, установка на определенные формы поведения в ситуации конфликта – это:

а) стратегия поведения в конфликте

б) объект конфликта

в) предмет конфликта

г) модель конфликта

12. Выраженное негативное переживание, вызванное затянувшейся борьбой структур внутреннего мира личности, отражающее противоречивые связи с социальной средой и задерживающее принятие решения, принято считать:

а) внутриличностным конфликтом

б) психологической защитой

в) регрессией

г) рефлексией

13. Совокупность устойчивых связей между компонентами конфликта, опосредующих его целостность, тождественность самому себе и отличие от других явлений социальной жизни, называется:

а) структурой конфликта

- б) универсальной понятийной схемой описания конфликта  
в) динамикой конфликта  
г) эволюцией конфликта
14. Регулятивными механизмами в возникновении, развитии и завершении конфликтов являются:
- а) психические модели ситуации
  - б) объект конфликта
  - с) предмет конфликта
  - г) структура конфликта
15. Решающую роль в выборе способа поведения в конкретной ситуации играют:
- а) стереотипы
  - б) акцентуации характера
  - с) навыки и умения
  - г) теоретические представления
16. К методам управления конфликтами относят:
- а) +структурные методы
  - б) +метод картографии
  - в) социометрию
  - г) методы психодиагностики
17. Методы диагностики и анализа конфликта:
- а) +метод экспертного интервью
  - б) +наблюдение
  - в) +опрос
  - г) +метод анализа результатов деятельности
18. В структуру конфликта входят:
- а) +предмет конфликта
  - б) +образы конфликта
  - в) +мотивы конфликта
  - г) инцидент

#### **4.2. Реферат**

1. Современные концепции конфликта.
2. Методы исследования и диагностика конфликта
3. Классификация типов конфликта.
4. Причины возникновения конфликта.
5. Структура конфликта.
6. Функции конфликта
7. Динамика конфликта.
8. Внутриличностный конфликт: проблемы предупреждения и разрешения.
9. Особенности межличностных конфликтов.
10. Межгрупповые конфликты.
11. Конфликты в экономической сфере общества.
12. Конфликты на рынке труда.
13. Межнациональные конфликты в современной теории и практике.
14. Организационно-управленческий конфликт.
15. Прогнозирование и профилактика конфликтов в организации.
16. Оптимальные управленческие решения как условие предупреждения конфликтов.
17. Формы и критерии завершения конфликта.
18. Основные принципы и способы урегулирования конфликта.
19. Деятельность руководителя по урегулированию конфликтов на предприятии.

20. Переговорный процесс как способ разрешения конфликтов.

21. Психологические механизмы и технологии переговоров.

Семейные конфликты.

Социальное партнёрство: сущность и формы.

Международные конфликты: история и современность.

Критерии оценки:

**Оценка «отлично»** выставляется, если демонстрирует точное понимание задания.

Содержание реферата соответствует теме. Обоснование выводов подробное, последовательное, грамотное, с теоретическими обоснованиями, с правильным и свободным владением терминологией; ответы на дополнительные (уточняющие) вопросы верные, четкие.

**Оценка «хорошо»** выставляется, если демонстрируется точное понимание задания и его выполнение с незначительными ошибками. Содержание соответствует теме. Обоснование недостаточно логичное, с единичными ошибками в деталях, некоторыми затруднениями в теоретическом обосновании, ответы на дополнительные вопросы верные, но недостаточно четкие.

**Оценка «удовлетворительно»** выставляется, если демонстрируется достаточное понимание задания, допускается его выполнение со значительными ошибками. содержание соответствует теме, не вполне ее раскрывая. Объяснение недостаточно полное, непоследовательное, с ошибками, слабым теоретическим обоснованием, со значительными затруднениями и ошибками. Ответы на дополнительные вопросы недостаточно четкие, с ошибками в деталях.

**Оценка «неудовлетворительно»** выставляется, если демонстрируется полное непонимание задания, даже при наводящих и уточняющих вопросах со стороны преподавателя, либо выполняет его с критическими ошибками. Содержание соответствует теме, не раскрывая ее. Объяснение непоследовательное, с ошибками, слабым теоретическим обоснованием, со значительными затруднениями и ошибками. Ответы на дополнительные вопросы недостаточно четкие, с ошибками в деталях

#### **4.3. Вопросы к зачету для устного собеседования**

1. История развития конфликтологических идей.
2. Конфликтная модель общества Ральфа Дарендорфа
3. Концепция позитивно-функционального конфликта Льюиса Козера
4. Основные теории и направления исследований в конфликтологии
5. Развитие конфликтологии в зарубежных исследованиях
6. Развитие отечественной конфликтологии
7. Методологические основы конфликтологии
8. Природа и сущность конфликта
9. Методы исследования и диагностики конфликтов
10. Основные виды конфликтов: специфика содержания внутриличностных конфликтов
11. Основные виды конфликтов: специфика содержания конфликтов между личностью и социальной группой
12. Основные виды конфликтов: специфика содержания внутриличностных конфликтов
13. Основные виды конфликтов: специфика содержания конфликтов между личностью и социальной группой.
14. Структура и динамика конфликта
15. Психологические аспекты возникновения конфликтов
16. Конфликты на разных уровнях социальной системы: прогнозирование и способы профилактики конфликтов
17. Современные технологии управления конфликтом
18. Понятие конфликтогенов
19. Система формирования конфликтустойчивой среды

20. Стратегии поведения в конфликте
21. Этапы анализа конфликтной ситуации в организации
22. Изучение конфликтных отношений в социальных группах
23. Этапы разрешения конфликта
24. Понятие медиации
25. Техники переговоров в конфликте